



Γ' ΛΥΚΕΙΟΥ
ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΗ ΚΑΤΕΥΘΥΝΣΗ
ΑΡΧΕΣ ΟΡΓΑΝΩΣΗΣ & ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ & ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ

ΟΜΑΔΑ Α'

Στις παρακάτω προτάσεις, από Α.1. μέχρι και Α.7. , να γράψετε στο τετράδιό σας τον αριθμό της καθεμιάς και δίπλα του τη λέξη Σωστό, αν η πρόταση είναι σωστή, ή Λάθος, αν η πρόταση είναι λανθασμένη.

- A.1.** Οι μελετητές της διοίκησης των επιχειρήσεων, αναπτύσσουν ταυτόχρονα αναλυτική και συνθετική σκέψη με τη βοήθεια της συστημικής προσέγγισης. **(Μονάδες 4)**
- A.2.** Η λειτουργία των Δημοσίων Σχέσεων προσπαθεί με ένα σύνολο ενεργειών να κερδίσει η επιχείρηση ή ο οργανισμός, την εκτίμηση, το σεβασμό και τις θετικές εντυπώσεις του περιβάλλοντος. **(Μονάδες 4)**
- A.3.** Οι επιχειρησιακές λειτουργίες δεν αναπτύσσονται όλες και στο ίδιο επίπεδο σε κάθε επιχείρηση, λόγω της διαφορετικότητας των δραστηριοτήτων, του μεγέθους και άλλων αιτιών που υπάρχουν μεταξύ τους. **(Μονάδες 4)**
- A.4.** Οι βασικές έννοιες και αρχές του management προσαρμόζονται στις διάφορες χώρες ανάλογα με τις πολιτιστικές, κοινωνικές, οικονομικές και τεχνολογικές τους ιδιαιτερότητες. **(Μονάδες 4)**
- A.5.** Η δυνατότητα της επιχείρησης να προσφέρει καλύτερη ποιότητα και τιμή στα αγαθά της απ' ό,τι άλλες επιχειρήσεις καλείται παραγωγικότητα. **(Μονάδες 4)**
- A.6.** Η φιλοσοφία και το περιεχόμενο των αποφάσεων και της λειτουργίας του marketing εκφράζεται με ένα σύστημα στενά συνδεδεμένων μεταβλητών γνωστές ως τα “4Ps”. **(Μονάδες 4)**
- A.7.** Η έρευνα γύρω από τα ανθρώπινα προβλήματα του οργανισμού είναι ευθύνη του προγραμματισμού ανθρώπινου δυναμικού. **(Μονάδες 4)**
- Στις παρακάτω προτάσεις, από Α.8. μέχρι και Α.9., να γράψετε στο τετράδιό σας τον αριθμό της πρότασης και δίπλα του το γράμμα που αντιστοιχεί στη σωστή απάντηση.**
- A. 8.** Αντικείμενο της διοίκησης των πωλήσεων είναι:
- δραστηριότητες με στόχο να προσελκύσουν και να πείσουν τους καταναλωτές να αγοράσουν τα αγαθά της επιχείρησης.
 - το προϊόν να φτάνει στους καταναλωτές με άμεσο ή έμμεσο τρόπο, στις επιθυμητές ποσότητες και με την ανάλογη ποιότητα.
 - να πληροφορήσει τους καταναλωτές ότι το προϊόν ή η υπηρεσία της επιχείρησης είναι η καλύτερη εναλλακτική επιλογή για την ικανοποίηση των αναγκών τους.
 - όλα τα παραπάνω
- (Μονάδες 6)**

A.9. Ένας καλός ηγέτης στο χώρο του:

- α. καθοδηγεί και παίρνει πρωτοβουλίες.
- β. ανοίγει ορίζοντες και βελτιώνει συνεχώς τα πράγματα.
- γ. όλα τα παραπάνω.
- δ. κανένα από τα παραπάνω.

(Μονάδες 6)

Να απαντήσετε στις παρακάτω ερωτήσεις:

A.10. i) Τι στόχο έχει η παρακίνηση των εργαζομένων;

(Μονάδες 3)

ii) Τι προσπαθούν να προσδιορίσουν οι διάφορες θεωρίες παρακίνησης που έχουν αναπτυχθεί;

(Μονάδες 2)

A. 11. Από τις βασικές πηγές δύναμης του ηγέτη να περιγράψετε τη δύναμη της αναφοράς.

(Μονάδες 5)

ΟΜΑΔΑ Β'

B.1. Τι μελετά και ερευνά η Διοίκηση Προσωπικού, ποις είναι ο σκοπός της, γιατί αποτελεί σημαντική επιχειρησιακή λειτουργία και σε ποιους ανατίθεται;

(Μονάδες 11)

B.2. Με τι ασχολείται ο επιστημονικός κλάδος της Διοίκησης των επιχειρήσεων;

(Μονάδες 6)

Ποια είναι τα επιμέρους επιστημονικά πεδία της

(Μονάδες 6)

B. 3. Από τι εξαρτάται ο προσδιορισμός της έννοιας του όρου management;

(Μονάδες 6)

Ποιους τρεις ορισμούς γνωρίζετε για το management;

(Μονάδες 9)

B.4. Τι περιλαμβάνει ο προγραμματισμός (Μονάδες 6) και πώς εκφράζεται η οργάνωση (Μονάδες 6) ως λειτουργίες του management;